

Vergleich

freie Mitarbeit

- Sammeln von Informationen: welche Versicherungen muss man abschließen, was muss man wo anmelden.
- eigene Kundenakquise und Jobsuche
- eigene Werbung und Auftritt am Markt
- Teilnahme an einem Existenzgründerseminar der IHK od. in PT-Fortbildungszentren
- Erstellen von Visitenkarten, Briefpapier, evtl. Firmenlogo
- In der Regel nur für 1-2 Arbeitgeber (meistens Praxen) dauerhaft tätig
- Keine Jobgarantie

vs.

Freiberufler bei den „mobile physios“

- Hilfe beim Weg in die Selbstständigkeit: Anträge, Behördengänge, Versicherungen, Einführung in die Buchhaltung
- Kostenloses internes Existenzgründerseminar
- Vermittlung von Jobangeboten durch die „mobile physios“ Zentrale
- regelmäßige Werbung in Form von Infobriefen an die Praxen im jeweiligen Gebiet, sowie Auftritt am Markt etc.
- Briefpapier, Visitenkarten und Namensschild inkl. Firmenlogo werden zur Verfügung gestellt
- Gute Auftragslage durch enge Zusammenarbeit von zahlreichen Therapeuten und der Zentrale als Schnittstelle zwischen den Springern, Gebietsinhabern und Praxen
- Arbeitsfelder/Arbeitgeber: Praxen, Kliniken, Reha-Zentren, Vereine, Behörden, Firmen, Kureinrichtungen
- Kurz-, mittel- und langfristige Beschäftigungsverhältnisse (mind. zwei Wochen)
- Verschiedene Möglichkeiten des Arbeitens und der Verantwortlichkeit: Springer, Gebietsinhaber, VZ (als Gebietsinhaber oder Springer), TZ (als Springer), Junior-Team